



ECO-Invest nv ([www.eco-invest.be](http://www.eco-invest.be)) is een jong en dynamisch bedrijf met maatschappelijke zetel in Hasselt dat investeringen in hernieuwbare energie en investeringen in verbeterde energie efficiëntie uitvoert en ter beschikking stelt van haar B2B klanten op basis van energieprestatiecontracten. ECO-Invest nv is actief ondermeer op het vlak van HVAC, photovoltaïsche panelen en energiezuinige verlichting.

Als uitbreiding van onze commerciële slagkracht in het domein van energiezuinige verlichting en photovoltaïsche panelen zijn wij op zoek naar een

### **VERKOPER OP ZELFSTANDIGE BASIS (M/V)**

#### Functieomschrijving

Je bent verantwoordelijk voor de verkoop van van energieprestatiecontracten inzake investeringen op het vlak van photovoltaïsche panelen en energiezuinige verlichting.

Je bewerkt de regio Limburg, Vlaams Brabant en Antwerpse Kempen op zelfstandige basis d.w.z. je plant zelfstandig je prospectie en bezoeken aan B2B klanten en je bent verantwoordelijk voor je eigen plan van klantenwerving. Uiteraard waar nodig kan je rekenen op onze ondersteuning.

Je bent verantwoordelijke voor de technische uitwerking van de contracten met de B2B klant en formuleert commerciële voorstellen aan de klant in overleg met de afgevaardigd bestuurder of andere bestuurders.

Je licht de afgevaardigd bestuurder of andere bestuurders in omtrent opportuniteiten bij de B2B klant niet alleen m.b.t. de producten waarvoor je verantwoordelijk bent maar ook inzake de overige producten en diensten van ECO-Invest nv.

Je hebt een zelfstandig statuut en bent uitsluitend vergoed op commissie.

Je bent bereid minstens 50 % van uw tijd te besteden aan deze functie.

#### Jouw profiel

- Je hebt een technische opleiding van minimum niveau bachelor bij voorkeur in een domein gerelateerd aan energie efficiëntie of je hebt gelijkwaardige technische kennis verworven door ervaring.
- Je bent een commercieel talent.
- Voor onze klanten ben jij in je regio het gezicht van ECO-invest nv inzake prestatiecontracten op het vlak van energiezuinige verlichting en photovoltaïsche panelen.
- Je hebt affiniteit met energie efficiëntie en beschikt over de nodige technische bagage op het vlak van zonnepanelen en energiezuinige verlichting.

- Je bent gericht op service en klantvriendelijk.
- Je hebt een rijbewijs B en beschikt over een eigen wagen die je gebruikt voor klantenbezoeken en waarvoor je een forfaitaire onkostenvergoeding krijgt.
- Je bent stipt en hebt zin voor verantwoordelijkheid en je resultaten zijn je drijfveer.
- De administratie inzake opvolging van de klant doorheen het proces schrikt je niet af.

### Aanbod

- Wij garanderen je een aantrekkelijke commissie op de afgesloten prestatiecontracten.
- Je komt terecht in een dynamische, jonge onderneming met zeer directe communicatielijnen met de eigenaars (bestuurders).
- Energieprestatie contracten als dienst zijn een innovatief product met een enorm potentieel dat je volledig zelfstandig kan benutten.
- Waar nodig kan je rekenen op technische ondersteuning en/of opleiding zodat je zelfs de moeilijkste technische vraagstukken van de B2B klant de baas kan.

### Interesse?

Graag je schriftelijke sollicitatie met C.V. per mail aan [luc@eco-invest.be](mailto:luc@eco-invest.be) t.a.v. Luc Helsen